

(Free and download) Configuring SAP ERP Sales and Distribution

# Configuring SAP ERP Sales and Distribution

Von Kapil Sharma, Ashutosh Mutsaddi  
DOC | \*audiobook | ebooks | Download PDF | ePub

KAPIL SHARMA AND ASHUTOSH MUTSADDI

## Configuring SAP® ERP Sales and Distribution



SYBEX | SERIOUS SKILLS.

 Download

 Read Online

Produktinformation - Verkaufsrang: #611316 in eBooks Veröffentlicht am: 2010-06-03 Erscheinungsdatum: 2010-06-03 File Name: B003Q6DDJU | File size: 28.Mb

**Von Kapil Sharma, Ashutosh Mutsaddi : Configuring SAP ERP Sales and Distribution** before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Configuring SAP ERP Sales and Distribution:

Kundenrezensionen Hilfreichste Kundenrezensionen 2 von 2 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Eine der pragmatischsten SAP Trainingsbücher Von Jens Knig Da mir die SAP Standardliteratur einfach zu ungedetailliert ist und an die SAP Trainingshandbücher schwer ranzukommen ist, habe ich mir dieses Buch bestellt in der Hoffnung, dass darin etwas pragmatischer beschrieben ist, wie ich SAP SD zu customizen und anzuwenden habe. Diese Hoffnung hat das Buch vollumfänglich erfüllt. Bei allen anderen SAP Büchern gerade aus dem deutschen Raum, vermissen ich einfach einen konkreten roten Faden, der nicht nur prozessual beschreibt, wie ich ein SAP System zu verwenden habe, sondern der mir dazu auch noch aufzeigt, wie ich diese Prozesse in Quintessenz auch in das System übersetze. Und dies mit allen dafür relevanten Masken und Tabellen. Vorliegendes Buch tut genau dies höchstpragmatisch. Alle Prozesse sind lückenlos erklärt und die zugehörigen Einstellungen vollumfänglich dokumentiert. Dabei orientiert sich das Buch allerdings eher am IMG als an den Businessprozessen, wobei ich diese Vorgehensweise für besser halte, wenn es nicht nur darum geht, ein System grob zu verstehen. Schade, dass die Autoren nur ein Buch für SAP SD herausgebracht

haben. Ich würde mir wünschen, dass es mehr Bücher auch für andere SAP Systeme in diesem Stil gibt.

**Kurzbeschreibung** The first and only book to offer detailed explanations of SAP ERP sales and distribution As the only book to provide in-depth configuration of the Sales and Distribution (SD) module in the latest version of SAP ERP, this valuable resource presents you with step-by-step instruction, conceptual explanations, and plenty of examples. If you're an SD consultant or are in charge of managing an SAP implementation in your enterprise, you'll want this valuable resource at your side SAP is one of the leading Enterprise Resource Planning (ERP) software products on the market, with over 40,000 implementations Covers the latest version of SAP ERP-ECC 6.0 Covers common through advanced configurations, so it's helpful no matter what your level of experience with SAP Explains the conceptual framework behind the configuration process If your company uses the SD module, keep this indispensable guide on hand.

**Kurzbeschreibung** The first and only book to offer detailed explanations of SAP ERP sales and distribution As the only book to provide in-depth configuration of the Sales and Distribution (SD) module in the latest version of SAP ERP, this valuable resource presents you with step-by-step instruction, conceptual explanations, and plenty of examples. If you're an SD consultant or are in charge of managing an SAP implementation in your enterprise, you'll want this valuable resource at your side SAP is one of the leading Enterprise Resource Planning (ERP) software products on the market, with over 40,000 implementations Covers the latest version of SAP ERP-ECC 6.0 Covers common through advanced configurations, so it's helpful no matter what your level of experience with SAP Explains the conceptual framework behind the configuration process If your company uses the SD module, keep this indispensable guide on hand.

**Synopsis** As the only book to cover the SD module with a focused approach on configuring, this book is up to date with the current version of SAP ERP-ERP Central Component 6.0 and presents you with step-by-step instructions for configuring each submodule of Sales and Distribution (SD). You'll take a look at the conceptual framework behind the configuration and examine how SAP ERP is arranged into distinct functional modules. Real-world scenarios and case studies of this book provide hands-on experience for you to get a sense of perspective for your own applications.